



pokrenibiznis.de

ВОДИЧ ЗА СИГУРЕН ПОЧЕТОК 01/10

Од идеја до јасен бизнис-план

Одржлив модел за пазар, цена, трошоци и ликвидност во Германија.

ШТО ТРЕБА ДА РАЗБЕРЕТЕ

Вистинската одлука пред следниот чекор

01**Кој конкретен проблем го решавате и за кого?****02****Како интересот станува договорена нарачка?****03****Дали цената ги покрива работата, општите трошоци и резервата?****04****Дали ликвидноста издржува и кога наплатата доцни?**

ШТО АНАЛИЗИРАМЕ ЗА ВАС

Од отворени прашања до јасен и сигурен план

01

понуда, целна група и конкуренција во споредлива структура

02

инвестиции, фиксни трошоци и приватен минимум

03

реално и претпазливо сценарио за промет

04

продажен пат и цел за првите 90 дена

ШТО ДОБИВАТЕ ПРЕКУ НАШИОТ ПРОЦЕС

Конкретен резултат наместо нерешени точки

01

јасно формулирана понуда

02

основа за одлука за цена и почетен буџет

03

приоритетни чекори пред пријавата

04

отворени стручни прашања за советник или институција

ПОДГОТОВКА ЗА ПРВИОТ РАЗГОВОР

Овие информации ни помагаат побрзо да бидеме прецизни

01

краток опис на идејата

02

планирани клиенти и регион

03

прва претстава за цена

04

расположлив почетен капитал

Не мора сè да решите сами. Информациите служат за да ги разјасниме надлежностите, ризиците и правилниот редослед.

[Побарајте личен план →](#)

ОФИЦИЈАЛНИ ПОЧЕТНИ ИЗВОРИ

BMWK Existenzgründungsportal

www.existenzgruendungsportal.de/Redaktion/DE/So-gehts/Businessplan/Businessplan

Овој водич дава општи информации и не е правен или даночен совет за поединечен случај. Даночно советување обезбедува Steuerberater Turan-Wegner. Административните и книговодствените услуги ги реализира Clever Accounting во законски дозволениот обем.